

DELÅRSRAPPORT APRIL - JUNI 2021

VUNNIT FLERA VIKTIGA KUNDER

APRIL TILL JUNI 2021

- Nettoomsättningen uppgick till 8,2 MSEK (15,4)
- Nettoomsättningen*¹ uppgick till 10,7 MSEK (12,5)
- Återkommande intäkter* uppgick till 8,8 MSEK (8,9)
- Rullande tolv månaders återkommande intäkter* uppgick till 34,8 MSEK (31,0)
- Användningsintäkterna* uppgick till till 3,8 MSEK (2,7)
- Bruttomarginalen minskade till 67% (69)
- Justerad EBITDA uppgick till -18,3 MSEK (-19,8)
- Resultat per aktie uppgick till -0,2 SEK (-0,9)

JANUARI TILL JUNI 2021

- Nettoomsättningen uppgick till 18,1 MSEK (30,7)s
- Nettoomsättningen*¹ uppgick till 22,9 MSEK (25,6)
- Återkommande intäkter* uppgick till 17,7 MSEK (16,8)
- Användningsintäkterna* uppgick till till 8,1 MSEK (4,4)
- Bruttomarginalen ökade till 69% (65)
- Justerad EBITDA uppgick till -31,7 MSEK (-44,9)
- Resultat per aktie uppgick till -0,4 SEK (-1,6)

HÄNDELSER UNDER KVARTALET

- Avtalat om treårig SaaS-affär med Telefónica Deutschland / O2, en ledande telekomoperatör, för den tyska marknaden
- Avtalat om en strategiskt viktig SaaS-affär med stort multinationellt amerikanskt techföretag
- Tecknat förlängningsavtal med en global lastbilstillverkare
- Teneo-plattformen stödjer nu 86 officiella språk - täcker därmed fler språk än någon konkurrent
- Framgångsrikt genomfört riktad emission om 120 MSEK
- Förlängning av obligation om 52 MSEK

HÄNDELSER EFTER KVARTALET

- Avtalat om LUIS^ATeneo SaaS-affär tillsammans med vår partner Microsoft med telekomoperatören A1 Bulgaria
- En av våra partners, en stor systemintegratör, har avtalat om och rullar ut LUIS^ATeneo för dess egen affär
- Stort globalt, amerikanskt techföretag har genom vår partner beställt fortsatt expansion av Teneo för USA och Japan
- Avtalat om två förlängningsavtal med en amerikansk myndighetsorganisation och Circle K
- Paloma Ramirez Diaz-Monis utnämnd till Chief People Officer

NYCKELTAL (För definitioner se sidan 19 samt * justerade intäkter som redogörs för på sid 4-5)

MSEK	APR-JUN 2021	APR-JUN 2020	JAN-JUN 2021	JAN-JUN 2020	JAN-DEC 2020
Justerad nettoomsättning*	10,7	12,5	22,9	25,6	47,3
Justerade återkommande intäkter*	8,8	8,9	17,7	16,8	33,9
Rullande 12 månaders återkommande intäkter*	34,8	31,0	34,8	31,0	33,5
Justerade användningsintäkter*	3,8	2,7	8,1	4,4	10,4
Nettoomsättning	8,2	15,4	18,1	30,7	53,8
Bruttomarginal %	67%	69%	69%	65%	66%
Justerad EBITDA	-18,3	-19,8	-31,7	-44,9	-78,3
Resultat per aktie, SEK	-0,2	-0,9	-0,4	-1,6	-3,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-14,8	-10,9	-30,3	-29,2	-75,9

¹ Bolaget har omräknat dess historiska Användningsintäkter för att harmonisera med den nya SaaS-modellens "pay as you go"-principer. Se sid. 4-5 för beskrivning av omräkningen av intäkterna.

VD ORD



Per Ottosson
CEO

Bästa aktieägare, kollegor, kunder och partners:

Nya kunder

Andra kvartalet 2021 var det kvartal då vår nya position på marknaden befästes. Med två stora strategiska affärer gjorda vid kvartalets början har vi stärkt vår ställning ordentligt. I tillägg till dessa två vunna kundaffärer, har vi efter kvartalets slut genomfört fler mycket intressanta affärer. Att Telefónica /O2 i Tyskland väljer att arbeta med vår SaaS LUIS^Teneo är ett bevis på styrkan i vår lösning. Eftersom valet föll på ett stort inledande projekt liksom även på framtida projekt har det konkurrenskraftiga anbudet lockat till sig konkurrens från alla de största leverantörerna, såsom Google och IBM. Vår lösning kommer att implementeras av Tech Mahindra, med stöd av oss och Microsoft.

Den andra affären under kvartalet är med en kund som vi tyvärr inte kan publicera namnet på, men det är en mycket viktig kund i mjukvarubranschen. Kunden är mycket kompetent och lösningen implementeras av vår partner CSGi. CSGi lyckades få den första lösningen att gå live på sex veckor, vilket är ett bevis på styrkan i LUIS^Teneo och vårt gemensamma erbjudande med Microsoft.

Efter kvartalets slut har vi även kommunicerat att vi har ingått avtal med A1 Bulgaria, del av A1 Group och ägd av América Móvil (med 400 miljoner abonnenter). Detta kontrakt, som avser den bulgariska marknaden, har ingåtts i samarbete med vår partner Microsoft. Med det gemensamma erbjudandet LUIS^Teneo kommer kunden att distribuera en rad konversationsapplikationer i sin kundtjänst. Apparna distribueras initialt på bulgariska, med möjlighet att utöka räckvidden till andra språk via en smart lokaliseringfunktion - en unik funktionalitet som tillhandahålls av Artificial Solutions.

Det är också väldigt glädjande att se att våra existerande kunder fortsätter stödja vår nya strategi och vårt

erbjudande. I början av augusti 2021 förnyade exempelvis Circle K, en del av Global Fortune 500-återförsäljaren Alimentation Couche-Tard, sitt avtal för Conversational AI på Teneo-plattformen för att kunna fortsätta stödja sina kunder och anställda i sina butiker i USA och Skandinavien.

Våra kunder

Vi har fantastiska kunder som både driver på oss och sina organisationer framåt. Vi har arbetat mycket nära vår befintliga kundbas med de förändringar vi har gjort för att säkerställa att kunderna fortsätter att växa samtidigt som vi förändrar vår leveransmodell och kommersiella modell. Jag är glad att kunna säga att vi har en mycket nöjd kundbas. En del väljer att flytta över till vår SaaS-modell i år, medan andra stannar kvar i den gamla modellen tills vidare. Vid årets slut kommer vi att göra en uppdatering i fråga om var vi står i termer av kunder inom SaaS och avtal med rörliga avgifter samt avseende nya nyckeltal för vår nya strategi.

Finansiellt

Med vår nya affärs- och leveransmodell får vi en nedgång i redovisad nettoomsättning av två anledningar – vi tillhandahåller inte längre professionella tjänster, och i takt med att vi säljer redovisar vi bara intäkterna för de månader som omfattas av kvartalet, dvs. i den takt våra lösningar används. Om vi justerar våra historiska siffror till samma intäktsredovisningsprinciper ser vi att den justerade nettoomsättningen under andra kvartalet minskade från 12,5 MSEK föregående år till 10,7 MSEK 2021, men att de justerade användningsintäkterna ökade. Den minskningen är en effekt av att vi inte längre säljer professionella tjänster. Vad gäller kostnader bibehåller vi vår lägre kostnadsnivå, men adderar nu kommersiella nyckelpositioner för vår nya strategi, vilket kommer att innebära något högre löpande kostnader. Våra årliga rörelsekostnader under första halvåret motsvarar 111 MSEK. Jag är övertygad om att vi arbetar utifrån rätt strategi för den här fantastiska mjukvarutillgången – Teneo.

Kapitalanskaffning

Vår riktade nyemission om 120 MSEK under andra kvartalet 2021, som övertecknades, var ett viktigt steg för att säkra vår fortsatta marknadsexpansion och gav oss också intressanta nya svenska och internationella aktieägare. Vi uppskattar och tackar för förtroendet för vårt team och vår strategi.

Det rör sig på vår marknad

Aktiviteten på kapitalmarknaden inom vårt verksamhetsområde är högre än under 2020. Vi har sett Nordic Capital investera i Boost.ai och Cognigy.ai erhålla finansiering om 44 MUSD, en kapitalrunda ledd av Insight Partners. Både Boost och Cognigy är plattformar som marknadsförs för enkel användning till icke-utvecklare och de har fler användare än vi har, men i grova drag samma mjukvaruintäkter. Vi har i stället kunder med större volymmässig användning av vår mjukvara.

På Artificial Solutions vet vi att utvecklare är nyckeln till ett framgångsrikt utvecklingsprojekt, och inom utvecklingen av användarupplevelsen (UX) fortsätter vårt främsta fokus att vara utvecklare, med affärsanvändare som en sekundär målgrupp. Eftersom vi är plattform nummer ett globalt när det gäller antalet sessioner (användare/kunder som kommer till plattformen och betjänas av den) med våra 10 miljoner sessioner i juni månad, är vi övertygade om att den här ansatsen vinner på lång sikt. Vi arbetar med att göra våra kunder framgångsrika långsiktigt genom att tillhandahålla den bästa digitala kanalen. När vi nu övergår till en volymbaserad prissättning för alla nya avtal kommer volymerna att driva intäkterna och med vår höga skalbarhet i vår plattform kommer vinsterna successivt att komma.

Mångfald

I dagsläget har vi 38 procent kvinnor på Artificial Solutions. Det innebär att vi är mer än tre gånger närmare jämställdhet än branschen som helhet. Vår mjukvara är utformad för att användas av människor. Inte ett visst kön eller en viss etnisk grupp. Vi har 86 språk men vi måste också säkerställa att användbarheten och användarupplevelsen når upp till inkluderingsribban. Som ett första steg i den riktningen kommer vi att driva mångfaldsfrågan i våra anställningspolicies, i synnerhet inom produktområdet.

Per Ottosson, VD

FÖRSÄLJNINGsutveckling

NY INTÄKTSMODELL OCH FÖRÄNDRINGAR AV NYCKELTAL

Under det fjärde kvartalet 2020 kommunicerade vi att som en konsekvens av introduktionen av den nya affärs- och leveransmodellen (SaaS), kommer orderingång och orderstock inte längre att användas som nyckeltal. För den nya SaaS-affärsmodellen kommer fokus att vara på återkommande intäkter från 1 och 2 nedan samt anskaffning av nya kunder.

Den nya SaaS-affärsmodellen betyder även att intäkter kommer att intäktsföras när de används. Således kommer intäkterna att intäktsföras i nära anslutning till faktisk användning/konsumtion av produkterna/tjänsterna framgent. Detta är tillämpligt för alla intäktsstyper i punkterna 1-4 nedan.

Intäktsströmmarna från den nya affärs- och leveransmodellen kommer att bestå av:

1. Abonnemangintäkter från **Teneo Studio** – baserat på antal användare.
2. API-anrop som genereras i **Teneo Engine** – baserat på antal API-anrop.
3. **Teneo Data** – analysplattform för att utvärdera användarkonversationer och förbättra konversationell AI-lösningar. Intäkter baseras på sökbar data.
4. **Expert Services** – huvudsakligen utbildning och begränsade konsulttjänster.

Abonnemangintäkterna i 1. ovan är i viss utsträckning kopplade till det som bolaget har rapporterat som Licensintäkter. API-anropsintäkter i 2. är i viss utsträckning kopplade till det som bolaget har rapporterat som Användarintäkter, men som framgent kommer vara direkt kopplade till de faktiskt genererade API-anropen. Teneo Data-intäkterna i 3. är baserade på sökbar data. Expert services-intäkter i 4. är baserade på intäkter från utbildning och eventuella andra konsulttjänster baseras på dagstaxor för personal.

FRAMTAGANDE AV JUSTERADE SIFFROR FÖR ANPASSNING TILL DEN NYA AFFÄRSMODELLEN

För att anpassa den gamla affärsmodellen och historiskt rapporterade försäljningssiffror med den nya SaaS-affärsmodellen och intäktsredovisning som hänför sig till tillfället för användande/konsumtion av produkten/tjänsten – dvs. tillämpa intäktsföring över livslängden av ett kontrakt eller utifrån det faktiska nyttjandet av tjänsten – har vi tagit fram justerade intäkter. Syftet med det är ge bättre vägledning av våra underliggande kontrakt och intäkter samt att anpassa det tidigare sättet att intäktsföra intäkter på med den nya SaaS-modellen.

Den enda skillnaden i intäktsredovisning uppkommer vid redovisningen av användningsintäkter. Historiskt har ett bindande kundåtagande för Användande vid faktureringsstillfället intäktsförts till 100% - oaktat längden på kundkontraktet. Appliceras i stället den nya SaaS-modellens principer innebär det att sådant Användande skulle intäktsföras i takt med att det konsumeras eller proportionellt över livslängden av kontraktet.

I nedan tabell presenteras historiskt rapporterade kvartalsvisa intäkter fördelade på Licens & Support, Användande och Övrigt från andra kvartalet 2020 till och med andra kvartalet 2021, och de justerade intäkterna för samma kategorier och tidsperioder. Skillnaden mellan faktiskt rapporterade intäkter och justerade intäkter kan endast identifieras för kategorin Användningsintäkter.

MSEK	APR-JUN 2020	JUL-SEP 2020	OCT-DEC 2020	JAN-MAR 2021	APR-JUN 2021
Licens och Support	6,2	6,5	4,6	4,6	5,0
Användningsintäkter	5,6	4,4	3,0	1,9	1,3
Övrig	3,6	2,4	2,1	3,3	1,9
Nettoomsättning	15,4	13,3	9,7	9,8	8,2
Licens och Support	6,2	6,5	4,6	4,6	5,0
Justerade Användningsintäkter	2,7	2,5	3,5	4,3	3,8
Övrig	3,6	2,4	2,1	3,3	1,9
Justerade Nettoomsättning	12,5	11,5	10,2	12,2	10,7

Kontrakten avseende användningsintäkter från den tidigare affärsmodellen har omräknats proportionerligt över livslängden på kontrakten eller baserat på faktisk konsumtion. Omarbetningen och framräkningen av justerade Användningsintäkter överensstämmer bättre med den nya SaaS-affärsmodellen och harmoniserar med de framtida intäktsredovisningsprinciperna.

JUSTERADE ÅTERKOMMANDE INTÄKTER CENTRALA FÖR ÖVERGÅNG TILL SAAS-MODELLEN

Justerade återkommande intäkter – licens-, support- och användarintäkter – är centrala för alla mjukvaruföretag. Trots ett utmanande år 2020 i termer av försäljning till nya kunder, har de återkommande intäkterna fortsatt att växa.

De justerade återkommande intäkterna (Användning, Licens och Support) för det andra kvartalet 2021 uppgick till 8,8 MSEK (8,9), motsvarande 82% (71) som andel av justerad nettoomsättning. De justerade Användningsintäkterna för det andra kvartalet 2021 uppgick till 3,8 MSEK (2,7), motsvarande 35% (22) som andel av justerad nettoomsättning och en ökning om 38% jämfört med motsvarande period föregående år.

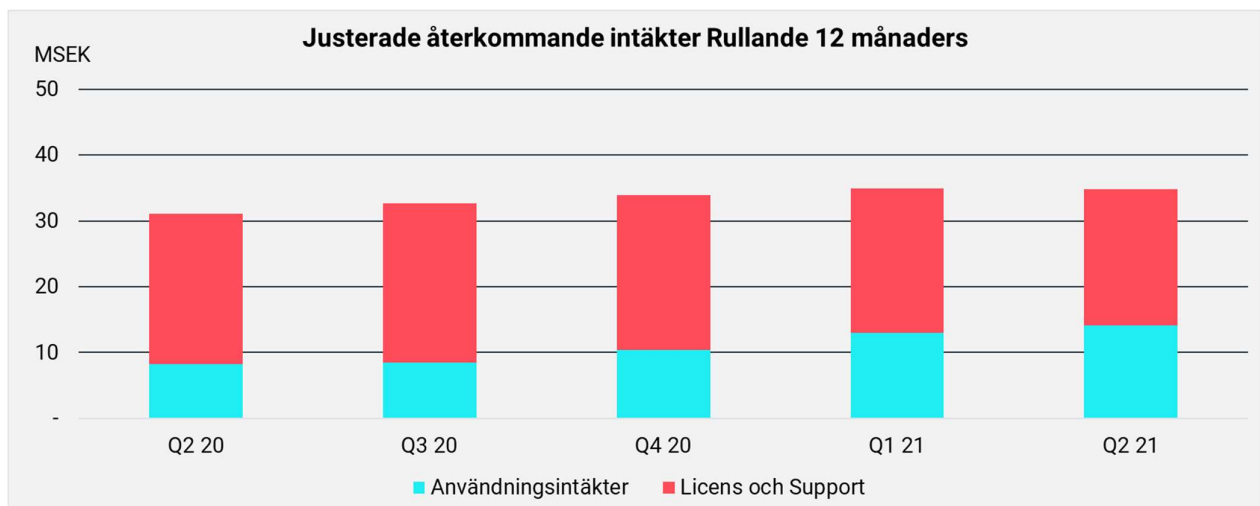
De justerade återkommande intäkterna (Användning, Licens och Support) för de första sex månaderna 2021 uppgick till 17,7 MSEK (16,8), motsvarande 77% (66) som andel av justerad nettoomsättning och en ökning om 5% jämfört med motsvarande period föregående år. De justerade Användningsintäkterna för de första sex månaderna 2021 uppgick till 8,1 MSEK (4,4), motsvarande 35% (17) som andel av justerad nettoomsättning och en ökning om 84% jämfört med motsvarande period föregående år.

På rullande 12-månadersbasis uppgick de justerade återkommande intäkterna (Användning, Licens och Support) för det andra kvartalet 2021 till 34,8 MSEK (31,0), motsvarande 78% (62) som andel av justerad nettoomsättning och en ökning om 12% jämfört med motsvarande period föregående år. De jämförbara siffrorna för de justerade återkommande intäkterna på rullande 12-månadersbasis det första kvartalet 2021 uppgick till 34,9 MSEK.

På rullande 12-månadersbasis uppgick de justerade användningsintäkterna (Användning) vid det andra kvartalet 2021 till 14,1 MSEK (8,3), en ökning om 70% jämfört med motsvarande period föregående år. De jämförbara siffrorna för de justerade användningsintäkterna på rullande 12-månadersbasis det första kvartalet 2021 uppgick till 13,0 MSEK.

De justerade återkommande intäkterna påvisar styrkan i vår installerade bas av kunder och de underliggande kundkontrakten. De justerade återkommande intäkterna är även en god proxy av vad vår ARR (årligen återkommande intäkter) från våra existerande kundkontrakt (exklusive tillväxt i API-anrop (Användande) och antal sk. use cases). Effekten från nya avtalade kundkontrakt på den nya SaaS-affärsmodellen 2021 och 2020 är begränsade i det andra kvartalet 2021.

Våra existerande kunder och de justerade återkommande intäkterna tillsammans med nya kunder på den nya SaaS-modellen kommer att vara centrala i Artificial Solutions övergång till ett fullskaligt SaaS-bolag.



APRIL TILL JUNI 2021

Nettoomsättningen för det andra kvartalet 2021 uppgick till 8,2 MSEK (15,4), motsvarande en minskning om 47% jämfört med samma period föregående år. De återkommande intäkterna (Användande+Licens+Support) för det andra kvartalet 2021 uppgick till 6,3 MSEK (11,8), motsvarande 76% (77) som andel av nettoomsättningen. En hög andel återkommande intäkter som andel av nettomsättningen ger stabilitet och förutsägbarhet och utgör en solid grund för vår övergång till en fullskalig SaaS-modell. För ytterligare information om de justerade återkommande intäkterna som framräknats för att bättre överensstämna med den principerna för våra SaaS-intäkter se avsnittet Försäljningsutveckling i denna rapport på sidorna 4 och 5.

Övriga rörelseintäkter för det andra kvartalet 2021 uppgick till 0,1 MSEK (0,6), varav 0,1 MSEK relaterar till det s.k. US Pay-check Protection Programmet (COVID-19) i USA som bolaget deltog i och nu fått full confirmation om att erhållet lån om 2,6 MSEK helt har efterskänkts. Föregående år uppgick erhållet permitteringsstöd för COVID-19, som redovisades som övriga rörelseintäkter, till 0,6 MSEK.

Personalkostnaderna det andra kvartalet 2021 uppgick till -18,6 MSEK (-28,3), en minskning om 34% jämfört med samma period föregående år. Antalet anställda har minskat från 111 vid slutet av det andra kvartalet 2020 till 62 vid slutet av det andra kvartalet 2021. Minskningen av antalet anställda är ett resultat av den förändrade affärs- och leveransmodellen och den relaterade organisationsanpassningen som bolaget genomfört under det fjärde kvartalet 2020.

Avskrivningar för det andra kvartalet 2021 uppgick till -3,2 MSEK (-3,3). Aktiverade utvecklingskostnader för motsvarande period uppgick till 2,7 MSEK (2,6).

Totala rörelsekostnader, inklusive avskrivningar, för det andra kvartalet 2021 uppgick till -32,4 MSEK (-41,7). Minskningen beror på de kostnadsbesparingsåtgärder som bolaget genomfört under det fjärde kvartalet 2020.

JANUARI TILL JUNI 2021

Nettoomsättningen för det första halvåret 2021 uppgick till 18,1 MSEK (30,7), motsvarande en minskning om 41% jämfört med samma period föregående år. De återkommande intäkterna (Användande+Licens+Support) för det första halvåret 2021 uppgick till 12,9 MSEK (21,9), motsvarande 71% (71) som andel av nettoomsättningen. För ytterligare information om de justerade återkommande intäkterna som framräknats för att bättre överensstämna med principerna för våra SaaS-intäkter se avsnittet Försäljningsutveckling i denna rapport på sidorna 4 och 5.

Övriga rörelseintäkter för det första halvåret 2021 uppgick till 0,2 MSEK (0,6), varav 0,1 MSEK relaterar till det s.k. US Pay-check Protection Programmet (COVID-19) i USA som bolaget deltog i och nu fått full confirmation om att erhållet lån om 2,6 MSEK helt har efterskänkts. Föregående år uppgick erhållet permitteringsstöd för COVID-19, som redovisades som övriga rörelseintäkter, till 0,6 MSEK.

Personalkostnaderna det första halvåret 2021 uppgick till -36,2 MSEK (-60,0), en minskning om 40% jämfört med samma period föregående år. Antalet anställda har minskat från 111 vid slutet av det andra kvartalet 2020 till 62 vid slutet av det andra kvartalet 2021.

Avskrivningar för det första halvåret 2021 uppgick till -6,3 MSEK (-6,7). Aktiverade utvecklingskostnader för motsvarande period uppgick till 4,8 MSEK (6,5). Minskningen om 1,7 MSEK beror på färre antal anställda och därmed färre rapporterade timmar för utveckling av plattformen.

Totala rörelsekostnader, inklusive avskrivningar, för det första halvåret 2021 uppgick till -61,9 MSEK (-89,5). Minskningen beror på de kostnadsbesparingsåtgärder som bolaget genomfört under det fjärde kvartalet 2020. De årliga rörelsekostnaderna för det första halvåret har minskat från -166 MSEK föregående till -111 MSEK detta år.

FINANSIELLA POSTER OCH SKATT

Till följd av värdet på ackumulerade skattemässiga underskott betalas ingen skatt hänförligt till 2020 eller 2021. Finansnettot för det andra kvartalet 2021 uppgick till 6,5 MSEK (-19,0). Räntekostnaderna för det andra kvartalet 2021 uppgick till -6,3 MSEK (-5,7). Det förbättrade finansnettot jämfört med motsvarande period förra året är ett resultat av positiva valutakursförändringar och den positiva effekten av den frivilliga likvidationen av engelska dotterbolaget om 21,4 MSEK. För ytterligare information se avsnittet "Händelser under kvartalet – Legala Bolagsförändringar".

Finansnettot för de första sex månaderna 2021 uppgick till 12,1 MSEK (-21,6). Räntekostnaderna för de första sex månaderna 2021 uppgick till -12,4 MSEK (-13,1). Det förbättrade finansnettot jämfört med motsvarande period förra året är ett resultat av positiva valutakursförändringar och den positiva effekten av den frivilliga likvidationen av engelska dotterbolaget om 21,4 MSEK. För ytterligare information se avsnittet "Händelser under kvartalet – Legala Bolagsförändringar".

KASSAFLÖDE, RÖRELSEKAPITAL OCH FINANSIELL STÄLLNING

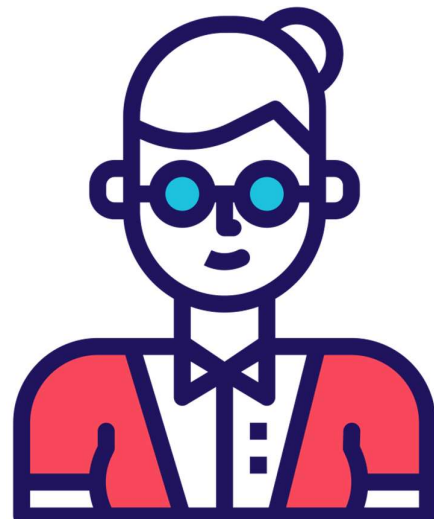
Kassaflöde från den löpande verksamheten för det andra kvartalet 2021 uppgick till -14,8 MSEK (-10,9) och -30,3 MSEK (-29,2) för de första sex månaderna 2021. Det lägre kassaflödet från den löpande verksamheten i kvartalet beror främst på lägre nivå på inbetalningar från kunder. Detta är i linje med den nya SaaS-modellen, där kunder betalar i takt med konsumtion framför årliga inbetalningar innan konsumtion sker. Minskningen av användningen av likvida medel under 2021 relativt 2020 är främst hänförligt till de kostnadsreduktioner bolaget genomförde i december 2020.

I januari 2021 erhöll bolaget betalning om 7,3 MSEK (5,5) från den spanska skattemyndigheten för genomfört R&D-arbete under 2018.

För att finansiera det negativa kassaflödet från den löpande verksamheten för de första sex månaderna 2021 har bolaget kallat på 20 MSEK från dess konvertibla låneprogram under det första kvartalet 2021 och i maj 2021 erhöll bolaget 112,5 MSEK (efter avdrag för transaktionskostnader) från den riktade nyemissionen.

Bolagets kassa och bank uppgick 30 juni 2021 till 116,3 MSEK (47,9). Den 30 juni 2021 hade bolaget även outnyttjade konvertibler om upp till 15 MSEK som bolaget själv kan välja att utnyttja eller ej.

I och med de ovannämnda handlingarna är det styrelsens förväntan att koncernens likviditetsbehov har hanterats på ett korrekt sätt.



ÖVRIG INFORMATION

REDOVISNINGSPRINCIPER

Delårsrapporten för koncernen och moderbolaget har upprättats med tillämpning av de redovisningsprinciper, format osv. som föreskrivs i årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen, om inte annat anges. Redovisningsprinciperna är oförändrade från föregående år.

MODERBOLAGET

Moderbolaget är Artificial Solutions International AB.

För det andra kvartalet 2021 respektive det första halvåret 2021 uppgick nettoomsättningen till 0,7 MSEK (0,9) respektive 1,4 MSEK (1,6). Detta är intäkter från ett enda kundkontrakt som ingåtts med moderbolaget. För det andra kvartalet 2021 uppgick rörelsekostnaderna till -4,7 MSEK (-3,8) och -6,6 MSEK (-6,6) för det första halvåret 2021. Ökningen i det andra kvartalet är relaterat till legala rådgivningstjänster i relation till den frivilliga likvidationen av det engelska dotterbolaget.

Finansnettot för det andra kvartalet 2021 uppgick till -2,7 MSEK (-6,5), varav -2,3 MSEK (-7,0) är relaterat till realiserade valutakursförändringar.

Finansnettot för det första halvåret 2021 uppgick till 2,2 MSEK (-2,5). Den positiva effekten på finansnettot är relaterat till realiserade valutakursförändringar om 1,0 MSEK (-1,0) och upplösningen av en avsättning för en koncernintern fordran som var bokförd till ett värde om 2,9 MSEK vid slutet av 2020.

FINANSIERING

Den 4 oktober 2020 ingick företaget ett konvertibelt låneavtal med Nice & Green S.A. ("N&G"). Finansieringen tillhandahålls av N&G, ett schweiziskt företag specialiserat på skräddarsydda finansieringslösningar för börsnoterade tillväxtföretag.

Enligt det konvertibla låneavtalet åtar sig N&G att teckna konvertibler med ett nominellt värde på sammanlagt upp till 60 MSEK, i trancher om upp till 10 MSEK vardera för de två inledande månaderna. Artificial Solutions har åtagit sig att utnyttja 20 MSEK av åtagandet, med möjlighet att utnyttja ytterligare upp till 40 MSEK. Efter utnyttjande av de

initiala 20 MSEK, kan Artificial Solutions bestämma om och när de kvarvarande trancherna kan dras. Styrelsen i Artificial Solutions beslutade den 4 oktober 2020 att utnyttja den första tranchen om 10 MSEK.

Respektive konvertibel-tranche har en löptid på tolv månader, löper utan ränta, är icke säkerställda och ej överlåtbara. Konvertiblerna kan konverteras till aktier med 7 procents rabatt i förhållande till Artificial Solutions aktiekurs vid tidpunkten för konvertering enligt en överenskommen plan. Artificial Solutions har rätt att istället lösa in konvertiblerna kontant mot en avgift om 3 procent av det nominella beloppet. Beloppen som N&G har rätt att konvertera till aktier är begränsade vid varje given månad för att begränsa utspädningseffekten och undvika ett överutbud av aktier.

De nya aktier som emitteras vid konvertering kommer att ha samma rättigheter som övriga stamaktier och de kommer att tas upp till handel på Nasdaq First North Growth Market. Antalet nya aktier som emitteras i samband med konverteringar av konvertiblerna kommer att meddelas av Artificial Solutions på bolagets webbplats i Investerarsektionen.

Den 30 juni 2021 har bolaget utnyttjat 45 MSEK av det konvertibla låneavtalet med N&G och av detta har 17,5 MSEK konverterats till aktier och 27,5 MSEK är ett kortfristigt lån. Den 5 juli 2021 erhöll bolaget meddelande om konvertering av 16 MSEK av det konvertibla lånet från N&G. Efter genomförd konvertering till aktier, har 33,5 MSEK av det konvertibla lånet konverterats till aktier och 11,5 MSEK är ett kortfristigt lån. Efter konvertering till 2 168 021 aktier är N&G den andra största aktieägaren i bolaget.

Den 24 maj 2021, förlängde bolaget förfallet av en obligation om 52 MSEK till den 5 oktober 2021 (tidigare förfallsdatum var 5 juni 2021).

Den 6 maj 2021, kommunicerade bolaget en riktad emission som tillförde bolaget 112,5 MSEK (120 MSEK före avdrag för transaktionskostnader). Den riktade emissionen var övertecknad och breddade vår aktieägarkrets med ett antal nya renommerade aktieägare.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Genom sin verksamhet exponeras koncernen för ett antal operativa och finansiella risker. Dessa risker, inklusive dem hänförliga till den pågående Covid-19-krisen, skulle också kunna få en väsentlig negativ påverkan på Artificial Solutions verksamhet, finansiella ställning och/eller resultat. För mer information om risker och osäkerhetsfaktorer, se sidan 41–42 i årsredovisning, som återfinns på [on https://www.investors.artificial-solutions.com](https://www.investors.artificial-solutions.com).

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Under det andra kvartalet 2021 har Artificial Solutions överenskommit om tidigare avslut av ett hyresavtal avseende sitt huvudkontor med Vencom Property Partners AB. Villkoren i hyresavtalet är 1,5 MSEK per år. Slutdatum för det andra hyresavtalet är april 2022. Avtalet anses vara på marknadsmässiga villkor.

Bolaget fortsatte ett avtal om konsulttjänster med ASH&Partners AB till en kostnad om 30 000 SEK per månad. Konsultavtalet med med JUTechnology LLC till en kostnad om 21 660 SEK per månad har avslutats per den 1 juli 2021.

ANSTÄLLDA

Antal anställda i slutet av juni 2021 uppgick till 62 (111). Antalet heltidsanställda i koncernen uppgick per den 30 juni 2021 till 60 (87).

HÄNDELSER UNDER KVARTALET

ORGANISATION

Marie Angselius-Schönbeck utsågs till Chief Communications & Impact Officer i april 2021.

Ett antal nyckelrekryteringar inom front-end och försäljningsorganisation med lång erfarenhet av att driva framgångsrik SaaS-försäljning har rekryterats, och fler kommer att ansluta till bolaget.

Vid årsstämman som hölls den 18 juni 2021, invaldes Vesna Lindkvist som ny styrelseledamot till styrelsen. Hon har cirka 20 års erfarenhet från mjukvaruindustrin och har varit CTO/CPO för Kivra de senaste tre åren.

KUNDER

Artificial Solutions har avtalat om treårig Conversational AI SaaS-affär med Telefónica Deutschland / O2, en ledande telekomoperatör, för den tyska marknaden.

Artificial Solutions har avtalat om en SaaS-affär med stort multinationellt amerikanskt techföretag

Artificial Solutions har avtalat om att förnya ett existerande kundavtal med en global lastbilstillverkare.

LEGALA BOLAGSFÖRÄNDRINGAR

Den 9 december 2020 kommunicerade bolaget sitt beslut att förenkla sin legala struktur med färre operativa/icke-operativa dotterbolag och anpassa antalet anställda organisationen till den nya affärs- och leveransmodellen Software as a Service (SaaS). Det huvudsakliga målet med dessa åtgärder var att minska våra rörelsekostnader liksom att förenkla vår organisation och verksamhet. Den 28 april 2021, ratificerade aktieägarna till vårt brittiska dotterbolag beslutet om att genomföra frivillig likvidation av bolaget. Med anledning av detta beslut, ingår dotterbolaget inte längre i koncernredovisningen och effekten av det har bokförts i det andra kvartalet 2021. Nettoeffekten av denna händelse i resultaträkningen är en finansiell nettointäkt om +21,3 MSEK. Det uppstår ingen kassaeffekt utan påverkar endast resultaträkningen.

FRAMGÅNGSRIK RIKTAD EMISSION SOM TILLFÖR BOLAGET 120 MSEK

Den 6 maj 2021 offentliggjorde bolaget en riktad nyemission av 14 117 647 aktier till en teckningskurs om 8,50 SEK. Den riktade nyemissionen godkändes senare av extra bolagsstämma den 24 maj 2021. Den riktade emission tillförde bolaget 120 MSEK före avdrag för transaktionskostnader.

FÖRLÄNGNING AV OBLIGATION

Den 24 maj 2021, genomförde bolaget en förlängning av en obligation om 52 MSEK med fyra månader. Obligationen hade tidigare ett återbetalningsdatum den 5 juni 2021. Återbetalning av obligationen kommer nu att ske den 5 oktober 2021. Alla övriga villkor förblir desamma som tidigare.

HÄNDELSE EFTER KVARTALET'S UTGÅNG

ORGANISATION

Paloma Ramirez Diaz-Monis utsågs till Chief People Officer i juli 2021. Hon har tidigare varit chef för Human Resources and Organisation i bolaget och blir nu en del av ledningsgruppen.

Bolaget kommer att fortsätta rekrytera nyckelpersoner för att stödja the nya affärs- och leveransmodellen och vår strategi.

KUNDER

Artificial Solutions har avtalat om ett LUIS^Teneo SaaS-kontrakt med A1 Bulgaria, del av A1 Group och ägd av América Móvil (med 400 miljoner abonnenter). Detta kontrakt för den bulgariska marknaden har stängts i samarbete med vår partner Microsoft och med det gemensamma erbjudandet LUIS^Teneo.

Artificial Solutions får förnyat förtroende av existerande kunder efter undertecknande av två förlängningsavtal med en amerikansk myndighetsorganisation och Circle K.

En partner till Artificial Solutions, en stor amerikansk systemintegrator, har ingått avtal för och implementerar LUIS^Teneo för dess egen affär.

Ett stort globalt, amerikanskt techföretag har genom en av våra partners avtalat om expansion av Teneo för USA och Japan.

BOLAGETS STÖRSTA AKTIEÄGARE

Artificial Solutions-aktien är noterad på Nasdaq First North Growth Market Stockholm under symbolen "ASAI". Antal aktier per den 30 juni 2021 var 63 537 368 aktier.

	30 JUN 2021	30 JUN 2021	31 DEC 2020
Antal aktier vid periodens utgång	63 537 368	21 973 818	48 565 512
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	51 933 396	14 361 743	42 642 124
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	55 536 122	14 834 557	44 641 965

De 10 största aktieägarna per 30 juni 2021:

Aktieägare	Kapital %
Scope	26.42%
AFA Insurance	5.17%
SEB-Stiftelsen	4.57%
C WorldWide Asset Management	2.72%
Nice & Green	2.59%
Avanza Pension	2.43%
Ulf Johansson	2.38%
Johan A. Gustavsson	2.30%
John Brehmer	1.46%
Nordnet Pension Insurance	1.45%

AKTIEBASERADE INCITAMENTSPROGRAM

MAKULERING AV TECKNINGSOPTIONER

Den 1 juni 2021, bestämde styrelsen för bolaget att makulera 153 426 teckningsoptioner för programmet 2019/2024:1, 540 280 teckningsoptioner för programmet 2020/2025:1 och 22 406 teckningsoptioner för programmet 2020/2025:2 och som innehas av dotterbolaget Artificial Solutions Holding ASH AB.

INCITAMENTSPROGRAM 2021/2024:1

Den 18 juni 2021 beslutade årsstämman att godkänna det nya incitamentsprogrammet 2021/2024:1.

Teckningskursen för aktie vid utnyttjandet av teckningsoptionen motsvarar 120 procent av den volymvägda genomsnittliga betalkursen för bolagets aktie på Nasdaq First North Growth Market under perioden från och med den 31 maj 2021 till och med den 11 juni 2021. Varje teckningsoption berättigar till teckning av en (1) ny aktie i bolaget och kan utnyttjas under tiden den 1 juli 2024 till och med den 15 oktober 2024. Ökningen av bolagets aktiekapital kan vid full anslutning och fullt utnyttjande av teckningsoptionerna uppgå till högst 3 620 845,87 kronor motsvarande högst cirka 3,17 procent av det befintliga antalet aktier och röster i bolaget.

SAMMANFATTNING AV INCITAMENTSPROGRAM

Efter genomförd makulering av delar av olika incitamentsprogram och inklusive det nya incitamentsprogrammet 2021:2024:1, finns det fem existerande incitamentsprogram med följande villkor:

Program	Antal TO	Teckningskurs (SEK)
2019/2022	195 628	49,30
2019/2024	824 709	32,87
2020/2025:1	229 000	17,70
2020/2025:2	126 966	17,70
2021/2024:1	2 011 581	8,70

GRANSKNING AV REVISORER

Delårsrapporten har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisorer.

FINANSIELL KALENDER

- Delårsrapport tredje kvartalet 2021: 28 oktober 2021
- Delårsrapport fjärde kvartalet 2021: 17 februari 2022

Stockholm, 10 augusti 2021

Per Ottosson, VD

Artificial Solutions finansiella rapporter finns tillgängliga på bolagets hemsida, <https://www.investors.artificial-solutions.com/sv/finansiella-rapporter>

Denna information är sådan information som Artificial Solutions International AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 10 augusti 2021 kl. 07:30 CET.

Artificial Solutions International är listat på Nasdaq First North Growth Market i Stockholm under kortnamnet ASAI. Certified Adviser är Erik Penser Bank AB (www.penser.se, tfn +46 (0) 8-463 83 00, e-post certifiedadviser@penser.se).

FINANSIELL ÖVERSIKT KONCERNEN

MSEK	APR–JUN 2021	APR–JUN 2020	JAN–JUN 2021	JAN–JUN 2020	JAN–DEC 2020
Nettoomsättning	8,2	15,4	18,1	30,7	53,8
Bruttomarginal	5,5	10,6	12,5	19,9	35,7
Bruttomarginal %	67%	69%	69%	65%	66%
EBITDA	-18,3	-19,8	-32,6	-44,9	-91,6
Justerad EBITDA	-18,3	-19,8	-31,7	-44,9	-78,3
Rörelseresultat	-21,4	-23,1	-38,9	-51,6	-97,8
Justerat rörelseresultat	-20,9	-23,1	-37,2	-51,6	-84,2
Resultat per aktie, SEK	-0,2	-0,9	-0,4	-1,5	-3,2
Soliditet	-0,5	-1,1	-0,5	-1,1	-2,2

MEUR	APR–JUN 2021	APR–JUN 2020	JAN–JUN 2021	JAN–JUN 2020	JAN–DEC 2020
Nettoomsättning	0,8	1,4	1,8	2,9	5,1
Bruttomarginal	0,5	1,0	1,2	1,9	3,4
Bruttomarginal %	67%	69%	69%	65%	66%
EBITDA	-1,8	-1,9	-3,2	-4,2	-8,7
Justerad EBITDA	-1,8	-1,9	-3,1	-4,2	-7,4
Rörelseresultat	-2,1	-2,2	-3,8	-4,8	-9,3
Justerat rörelseresultat	-2,1	-2,2	-3,7	-4,8	-8,0
Resultat per aktie, EUR	-0,0	-0,1	-0,0	-0,1	-0,3
Soliditet	-0,5	-1,1	-0,5	-1,1	-2,2

KONCERNENS FINANSIELLA RAPPORTER

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

MSEK	APR-JUN 2021	APR-JUN 2020	JAN-JUN 2021	JAN-JUN 2020	JAN-DEC 2020
Nettoomsättning	8,2	15,4	18,1	30,7	53,8
Aktiverat arbete för egen räkning	2,7	2,6	4,8	6,5	9,7
Övriga rörelseintäkter	0,1	0,6	0,2	0,6	10,4
Summa övriga rörelseintäkter	11,0	18,6	23,0	37,8	73,9
Personalkostnader	-18,6	-28,3	-36,2	-60,0	-116,1
Övriga externa kostnader	-10,6	-10,0	-19,4	-22,7	-43,5
Avskrivning av materiella anläggningstillgångar	-3,2	-3,3	-6,3	-6,7	-12,1
Övriga rörelsekostnader	-	-0,0	0,0	-0,0	-0,0
Summa rörelsens kostnader	-32,4	-41,7	-61,9	-89,5	-171,7
Rörelseresultat	-21,4	-23,1	-38,9	-51,6	-97,8
Finansnetto	6,5	-19,0	12,1	-21,6	-56,4
Resultat efter finansiella poster	-14,9	-42,0	-26,8	-73,3	-154,2
Skatt på periodens resultat	-	-	-	-0,2	-0,2
PERIODENS RESULTAT	-14,9	-42,0	-26,8	-73,5	-154,4

KONCERNENS BALANSRÄKNING

MSEK	30 JUN 2021	30 JUN 2020	31 DEC 2020
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för licensierad mjukvara och utveckling av innehåll	28,7	32,4	29,8
Inventarier och installationer	0,8	1,5	1,3
Övriga långfristiga fordringar	1,1	5,2	3,3
Summa anläggningstillgångar	30,6	39,2	34,4
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	17,2	20,4	22,5
Kassa och bank	116,3	47,9	20,1
Summa omsättningstillgångar	133,5	68,2	42,6
SUMMA TILLGÅNGAR	164,1	107,4	77,0
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	114,4	85,6	87,4
Överskottsreserv	1 299,1	1 198,4	1 206,1
Övrigt eget kapital inklusive periodens resultat	-1 499,2	-1 402,0	-1 466,2
Summa eget kapital	-85,8	-118,1	-172,7
Långfristiga skulder			
Skulder till andra långgivare	123,2	1,8	115,7
Summa långfristiga skulder	123,2	1,8	115,7
Kortfristiga skulder			
Skulder till andra långgivare	82,2	171,4	70,4
Kortfristiga skulder	13,4	15,1	11,9
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	31,1	37,1	51,6
Summa kortfristiga skulder	126,7	223,6	134,0
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	164,1	107,4	77,0

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

MSEK	APR-JUN 2021	APR-JUN 2020	JAN-JUN 2021	JAN-JUN 2020	JAN-DEC 2020
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	-21,4	-23,1	-38,9	-51,6	-97,8
Avskrivningar	3,2	3,3	6,3	6,7	12,1
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	19,4	16,1	23,5	16,5	-10,9
Betalda och erhållna räntor	-1,1	-2,3	-10,1	-5,4	-17,4
Betald/erhållen inkomstskatt	0,1	0,3	7,2	5,1	5,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet	0,2	-5,7	-12,0	-28,8	-108,7
Förändringar i rörelsekapitalet	-15,0	-5,2	-18,3	-0,4	32,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-14,8	-10,9	-30,3	-29,2	-75,9
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-4,8	-2,8	-7,2	-6,8	-10,4
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	113,8	24,4	133,7	79,5	102,0
Förändring av likvida medel	94,1	10,7	96,2	43,4	15,6
Likvida medel vid periodens början	22,1	37,2	20,1	4,4	4,4
Likvida medel vid periodens slut	116,3	47,9	116,3	47,9	20,1

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

MSEK	30 JUN 2021	30 JUN 2020	31 DEC 2020
Ingående balans	-172,7	-190,4	-190,4
Nyemission	127,5	147,3	157,3
Transaktionskostnader	-7,5	0,9	-11,4
Teckningsoptionspremier	2,1	-11,0	2,5
Periodens resultat	-26,8	-73,5	-154,4
Omräkningsdifferens	-8,4	8,5	23,7
Utgående balans	-85,8	-118,1	-172,7

NYCKELTAL

MSEK	APR-JUN 2021	APR-JUN 2020	JAN-JUN 2021	JAN-JUN 2020	JAN-DEC 2020
Nettoomsättning	8,2	15,4	18,1	30,7	53,8
Justerad nettoomsättning*	10,7	12,5	22,9	25,6	47,3
Justerade återkommande intäkter*	8,8	8,9	17,7	16,8	33,9
Justerade återkommande intäkter %*	82%	71%	77%	66%	72%
Justerade användningsintäkter*	3,8	2,7	8,1	4,4	10,4
Justerade användningsintäkter%*	35%	22%	35%	17%	22%
Bruttovinst	5,5	10,6	12,5	19,9	35,7
Bruttomargin %	67%	69%	69%	65%	66%
Justerad EBITDA	-18,3	-19,8	-31,7	-44,9	-78,3

FINANSIELLA RAPPORTER FÖR MODERBOLAGET

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

MSEK	APR-JUN 2021	APR-JUN 2020	JAN-JUN 2021	JAN-JUN 2020	JAN-DEC 2020
Nettoomsättning	0,7	0,9	1,4	1,6	2,4
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-	0,7
Summa övriga rörelseintäkter	0,7	0,9	1,4	1,6	3,1
Övriga externa kostnader	-4,7	-3,8	-6,6	-6,6	-17,8
Övriga kostnader	-	-	-	-	-
Summa rörelsens kostnader	-4,7	-3,8	-6,6	-6,6	-17,8
Rörelseresultat	-4,0	-2,9	-5,3	-5,0	-14,6
Finansnetto	-2,7	-6,5	2,2	-2,5	-10,8
Resultat efter finansiella poster	-6,8	-9,4	-3,1	-7,6	-25,4
Skatt på periodens resultat	-	-	-	-0,2	-0,2
PERIODENS RESULTAT	-6,8	-9,4	-3,1	-7,8	-25,7

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

MSEK	30 JUN 2021	30 JUN 2020	31 DEC 2020
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Fordringar hos koncernföretag	215,6	151,6	176,4
Finansiella anläggningstillgångar	283,0	281,0	281,7
Övriga långfristiga fordringar	0,5	-	-
Summa anläggningstillgångar	499,0	432,6	458,1
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	2,6	3,2	1,2
Kassa och bank	97,4	22,0	7,4
Summa omsättningstillgångar	100,1	25,2	8,6
SUMMA TILLGÅNGAR	599,1	457,8	466,7
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	114,4	85,6	87,4
Överskottsreserv	1 299,1	1 198,4	1 206,1
Övrigt eget kapital inklusive periodens resultat	-865,6	-847,0	-863,9
Summa eget kapital	547,8	437,0	429,6
Långfristiga skulder			
Skulder till andra långgivare	13,9	-	13,2
Summa långfristiga skulder	13,9	-	13,2
Kortfristiga skulder			
Skulder till andra långgivare	30,2	15,9	17,6
Kortfristiga skulder	3,9	2,1	3,6
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3,2	2,7	2,6
Summa kortfristiga skulder	37,4	20,8	23,9
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	599,1	457,8	466,7

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS

MSEK	APR-JUN 2021	APR-JUN 2020	JAN-JUN 2021	JAN-JUN 2020	JAN-DEC 2020
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	-4,0	-2,9	-5,3	-5,0	-14,6
Avskrivningar	-	-	-	-	-
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	-	-1,9	0,2	0,7	-1,8
Betalda och erhållna räntor	-0,1	0,5	-4,7	-0,4	-1,8
Betald/erhållen inkomstskatt	-	-	-	-0,2	-0,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet	-4,1	-4,2	-9,7	-5,0	-18,4
Förändringar i rörelsekapitalet	-24,8	-13,2	-32,7	-50,3	-76,7
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-28,9	-17,4	-42,4	-55,4	-95,1
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-	-	-	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	112,5	21,5	132,5	76,6	101,8
Förändring av likvida medel	83,5	4,1	90,0	21,3	6,7
Likvida medel vid periodens början	13,9	17,9	7,4	0,7	0,7
Likvida medel vid periodens slut	97,4	22,0	97,4	22,0	7,4

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

MSEK	30 JUN 2021	30 JUN 2020	31 DEC 2020
Ingående balans	429,6	308,4	308,4
Nyemission	127,5	147,3	157,3
Transaktionskostnader	-7,5	-11,0	-11,4
Teckningsoptioner	1,3	-	1,0
Periodens resultat	-3,1	-7,8	-25,7
Utgående balans	547,8	437,0	429,6

DEFINITIONER AV NYCKELTAL SOM INTE HAR DEFINIERATS ENLIGT BFNAR

FINANSIELLT MÅTT	BESKRIVNING
Justerade användningsintäkter	Intäkter hänförliga enbart till användning av Teneo-plattformen. Justering av användningsintäkterna presenteras på sid. 4-5.
Justerade användningsintäkter i % av totala intäkter	Beräknas som de totala användningsintäkterna under perioden som en procentandel av de totala intäkterna från verksamheten under perioden.
Justerade återkommande intäkter	Summan av intäkter från användar-, licens- och supportintäkter. Justering av återkommande intäkter presenteras på sid. 4-5.
Justerade återkommande intäkter i % av totala intäkter	Beräknas som de totala återkommande intäkterna under perioden som en procentandel av de totala intäkterna från verksamheten under perioden.
Bruttomarginal, % av intäkter	Bruttomarginal uttryckt som en procent av totala intäkter, Bruttomarginal beräknas genom att kostnaden för levererade professionella tjänster beräknas utifrån den genomsnittliga kostnaden för hela dagar som faktureras till kunden.
Nettoomsättning	Intäkter härledda direkt från leverans av kundprojekt. Rapporterad nettoomsättning.
EBITDA	Resultat före ränta, skatt, avskrivningar och nedskrivningar.
Justerad EBITDA	Resultat före ränta, skatt, avskrivningar och nedskrivningar, justerat för omstruktureringkostnader av engångskaraktär.
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden.
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden inklusive antal aktier vid full utspädning.

TELEFONKONFERENS

Rapporten presenteras av Per Ottosson, VD samt Fredrik Törgren, CFO, vid en telefonkonferens den 10 augusti 2021 klockan 10:00 CET,

För att delta i konferensen, använd något av följande telefonnummer:

Denmark:	+45 32714988
United Kingdom:	+44 (0) 203 059 58 69
United States:	+1 760 294 16 74
Norway:	+47 23960036
France:	+33 170918701
Spain:	+34 917699494
Sweden:	+46 (0)8 505 100 39

Vänligen ring in 5–10 minuter innan konferenssamtalet börjar, eftersom en kort registrering är nödvändig,

KONTAKT

Per Ottosson, VD

Tel: +46 (0)8 663 54 50

Huvudkontor: Artificial Solutions International AB SE-111 45 Stockholm, Sverige, Besöksadress: Stureplan 15, Stockholm, Tel: +46 8 663 54 50

www.artificial-solutions.com

Org nr 556256-4657



ABOUT ARTIFICIAL SOLUTIONS

DIVERSE WORKFORCE

45%

Percentage of **female** employees in managing positions; 38% in the whole company



21

Employees from 21 different **nationalities**

26

Languages spoken in-house



PATENTS & IP



\$152M

Amazon, Apple, Baidu, Google, Microsoft, Nuance, and IBM all have made forward citations of our pioneering **patents**

PARTNERSHIPS



LUIS^Teneo combines Teneo with MS Azure to help companies speed up the development of **MS LUIS bots**, increase productivity of their teams, and ensure scalability of their solutions

MULTILINGUAL



86

Teneo, allows companies to build multilingual solutions in **86 official languages covering close to 40% of the world's population**

SUSTAINABILITY

82%

By enabling our customers to move from server-based to cloud deployments, we can achieve an average of **82% reduction in CO2**



Artificial Solutions® (SSME:ASAI) is the leading specialist in Conversational AI. We enable communication with applications, websites, and devices in everyday, humanlike natural language via voice, text, touch, or gesture input.

Artificial Solutions' advanced conversational AI Teneo®, allows business users and developers to create sophisticated, highly intelligent applications that run across 86 languages and dialects, multiple platforms, and channels in record time. The ability to analyse and make use of the enormous quantities of conversational data is fully integrated within Teneo, delivering unprecedented levels of data insight that reveal what customers are truly thinking.

Artificial Solutions' conversational AI technology makes it easy to implement a wide range of natural language applications such as virtual assistants, conversational bots, speech-based conversational UIs for smart devices and more. It is already used daily by millions of people across hundreds of private and public sector deployments worldwide.

Artificial Solutions International is listed on Nasdaq First North Growth Market in Stockholm with short name ASAI. Erik Penser Bank is the Company's Certified Adviser (www.penser.se, tel. +46 (0) 8-463 83 00, e-mail certifiedadviser@penser.se). For more information, please visit www.artificial-solutions.com



/artificial-solutions



@ArtiSol



/artificialsolution



/artificialsolutions



fou
ube